

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ЗАПИСКА

ИНДИЯ В СТРУКТУРЕ МИРОВОГО ЭКСПОРТА ВООРУЖЕНИЙ
И ВОЕННЫЕ РАСХОДЫ НЬЮ-ДЕЛИ



Центр анализа
мировой торговли оружием

WWW.ARMSTRADE.ORG

ИНДИЯ В СТРУКТУРЕ МИРОВОГО ЭКСПОРТА ВООРУЖЕНИЙ И ВОЕННЫЕ РАСХОДЫ НЬЮ-ДЕЛИ

К юбилейной, X Международной выставке сухопутных и военно-морских вооружений Defexpo India-2018, которая пройдет в Ченнаи (шт. Тамилнад, Индия) в период с 11 по 14 апреля, ЦАМТО публикует статистику по экспорту ВиВТ Индии и военным расходам Нью-Дели.

Индия как экспортер вооружений

Индия в ближайшей перспективе намерена существенно увеличить экспорт вооружений.

Пока результаты Индии в сфере экспорта вооружений можно охарактеризовать как крайне скромные.

В то же время, как заявил в январе прошлого года тогдашний министр обороны Индии Манохар Паррикар, в ближайшие годы Индия планирует увеличить объем ежегодного экспорта вооружений и военной техники до 2 млрд. долл.

По словам М.Паррикара, Индия намерена достичь поставленной цели, сформировав специализированное независимое национальное агентство для содействия и упрощения продаж ВиВТ за рубеж. На первом этапе правительство будет контролировать новую экспортную структуру, а позднее она будет функционировать самостоятельно.

По заявлению министра обороны, в мире растет интерес к индийским разработкам в сфере ракетных систем, артиллерии и военных кораблей. Так, более 17 стран в настоящее время ведут переговоры о потенциальных продажах с индийскими судостроителями. В их числе Бангладеш, Объединенные Арабские Эмираты и Вьетнам.

Согласно опубликованным Министерством обороны Индии статистическим данным, объем экспорта продукции оборонного назначения почти удвоился за последние три года. Если в 2013/2014 и 2014/2015 ф.г. он составил 11,53 (168,5 млн. долл.) и 19,40 млрд. рупий (283,6 млн. долл.), соответственно, то 2015/2016 ф.г. вырос до 20,59 млрд. рупий (301 млн. долл.). Согласно имеющимся планам, в 2019 году объем экспорта должен возрасти до 2 млрд. долл. (по оценке ЦАМТО, это слишком оптимистичный прогноз, даже с учетом начала продаж КР «БраМос» на мировом рынке. В то же время, совершенно очевидно, что экспорт ВиВТ Индии будет расти, хотя и не столь высокими темпами).

Количество выданных индийским компаниям (государственным и частным) «Сертификатов об отсутствии возражений» (NOC – No Objection Certificates), которые фактически являются разрешением на экспорт, за последние годы также возросло.

В 2015/2016 ф.г. МО Индии выдало 241 сертификат NOC потенциальным экспортерам, в то время как в 2013/2014 и 2014/2015 ф.г. их было выдано только 39 и 42, соответственно.

Рост оборонного экспорта индийские аналитики объясняют расширением участия в продажах предприятий частного сектора, а также реализуемой политикой офсетных обязательств (в первую очередь, это касается концепции Make in India). Офсет также способствует развитию сотрудничества между частными индийскими компаниями и зарубежными фирмами, что позволяет национальным производителям стать элементами глобальной сети системы поставок.

Структура экспорта Индии по странам-импортерам по данным ЦАМТО (млн. долл. в текущих ценах)					
Импортер	Экспорт в 2009-2012 гг.	Экспорт в 2013-2016 гг.	Экспорт в 2009-2016 гг.	Планируемый экспорт в 2017-2020 гг.	Сформированный портфель заказов в 2009-2016 гг.
Суринам	100,0	13,5	113,5	-	113,5
Маврикий	7,0	101,0	108,0	20,5	128,5
Эквадор	50,7	-	50,7	-	-
Мьянма	-	20,0	20,0	47,9	30,0
Перу	18,8	-	18,8	-	-
Афганистан	-	16,0	16,0	-	16,0
Намибия	10,0	-	10,0	-	10,0
Шри-Ланка	-	-	-	133,0	133,0
Вьетнам	-	-	-	99,7	99,7
Неизвестный	-	226,0	226,0	-	226,0
Итого:	186,5	376,5	563,0	301,1	756,7

В последние несколько лет правительство Индии предприняло ряд мер для создания условий, способствующих повышению роли частных компаний, увеличению потенциала малых и средних предприятий в усилении обороноспособности страны, среди которых:

- принятие правительством новой «Процедуры оборонных закупок 2016», которая вступила в силу с 1 апреля 2016 года. Данный документ ввел новую категорию закупок «Покупай спроектированное, разработанное и произведенное в Индии» (Indian-IDDM – Indigenously Designed, Developed and Manufactured), которая получила наивысший приоритет при приобретении ПВН для Вооруженных сил. Кроме того, преференции получают поставщики в категориях «Покупай индийское» (Buy (Indian)) и «Покупай и делай (Индийское)» (Buy & Make (Indian)). Низший приоритет будут иметь закупки в категориях «Покупай за рубежом» (Buy (Global)) и «Покупай и делай» (за рубежом)» (Buy & Make (Global)). Процедура производства была упрощена за счет финансирования правительством 90% стоимости разработки индийскими предприятиями и резервирование проектов, стоимость которых не превышает 100 млн. рупий (финансируемые правительством) и 30 млн. рупий (финансируемые промышленностью) для малых и средних предприятий.

- пересмотр политики прямых иностранных инвестиций. Прямые иностранные инвестиции в объеме до 49% разрешаются автоматически, а свыше 49% – рассматриваются правительством в случае, если это может привести к росту возможностей по сравнению с имеющимися технологиями или по другим причинам.

- политика лицензирования для индийских производителей также либерализована, большинство компонентов/деталей/подсистем были исключены из перечня оборонной продукции, требующей лицензии, что привело к устранению барьеров для доступа в оборонный сектор экономики новых участников, в частности, малых и средних предприятий. Срок действия промышленной лицензии был увеличен с 3 лет до 15 лет с возможностью дальнейшего продления на 3 года на индивидуальной основе.

- были пересмотрены вопросы, касающиеся создания равных «условий игры» для индийских и иностранных производителей, а также государственных и частных компаний. Они включают защиту от колебаний курсов валют для индийских поставщиков, устранение противоречий в таможенных/акцизных сборах и т.д.

- подходы к офсетной политике стали более лояльными, что позволит изменять условия офсетных программ даже в подписанных контрактах. Иностранному производителю оригинального оборудования (ОЕМ) теперь не требуется указывать индийских партнеров и продукцию во время подписания контрактов. Обслуживание как один из пунктов офсета было восстановлено.

- процедура получения разрешения на экспорт была ускорена, стала прозрачной и проходит в режиме диалога.

Военные расходы Индии

Министр финансов Индии Арун Джейтли 1 февраля 2018 года представил в парламенте проект госбюджета страны на 2018/19 ф.г., расходная часть которого составляет 24,42213 трлн. рупий (381,3 млрд. долл.). Из этой суммы на оборону выделено 2,95511 трлн. рупий (46,14 млрд. долл.).

Таким образом, согласно пресс-релизу военного ведомства, оборонный бюджет 2018/19 ф.г. на 7,81% больше по сравнению с проектом оборонного бюджета на 2017/18 ф.г. (2,74114 трлн. рупий) и на 5,91% превышает итоговый пересмотренный оборонный бюджет 2017/18 ф.г. (2,79004 трлн. рупий).

Из суммы в 2,95511 трлн. рупий, выделенной на 2018/19 ф.г., 1,95947 трлн. рупий предусмотрено по статье «текущие расходы» (зарплаты и т.д.) и 0,99564 трлн. рупий – по статье «капитальные расходы» (приобретение, модернизация ВиВТ и т.д.).

Согласно прогнозам, оборонные расходы должны возрасти на 11% в 2019/2020 ф.г.

Военный потенциал Индии в 2009-2016 гг.	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Военные расходы, млн. долл.	29274	32223	35229	31945	34728	37975	34710	37920
Процент от ВВП	2,14	1,89	1,93	1,75	1,87	1,87	1,66	1,68
ВВП, млрд. долл.	1365,4	1708,5	1823	1828,1	1857,2	2033,7	2088,2	2256,4
ВВП на душу населения, долл.	1159	1430	1497	1471	1475	1594	1616	1723
ВВП ППС, млрд. долл.	4759,8	5312,3	5781,8	6211,3	6724,4	7336,2	8003,4	8662,4
Население, млн. чел.	1178	1195,06	1217,44	1243	1259	1275,563	1292,344	1309,346

Примечание: ВВП ППС – ВВП по паритету покупательной способности