



Центр анализа
мировой торговли оружием

AeroIndia-2015

10-я Международная авиационно-космическая выставка
Бангалор, Индия
18-22 февраля

ВЫСТАВКИ
ВООРУЖЕНИЙ

WWW.ARMSTRADE.ORG

НА ИНДИЮ ПРИХОДИТСЯ ПОЧТИ ЧЕТВЕРТЬ ОТ ОБЩЕМИРОВОГО ОБЪЕМА ПЛАНИРУЕМЫХ К ПОДПИСАНИЮ КОНТРАКТОВ НА ИМПОРТ ВИВТ

Общий объем «переходящих» потенциальных контрактов на ближайшую перспективу на импорт вооружений (стоимостной объем намерений) по состоянию на конец 2014 года ЦАМТО оценивает в сумму 421,790 млрд дол.

В расчете по каждой стране-импортеру учтены:

- завершившиеся тендеры по закупке ВиВТ, контракты с победителями которых в 2014 календарном году не подписаны;
- объявленные в 2014 году тендеры (решения по выбору победителей пока не приняты);
- объявленные ранее и проводившиеся в течение 2014 года тендеры (решения по выбору победителей пока не приняты);
- заявленные намерения по проведению тендеров в перспективе;
- заявленные намерения по прямой закупке вооружений.

Все эти перспективные программы закупок учтены на основе данных, имевшихся по состоянию на конец декабря 2014 года.

В целом в рейтинг ЦАМТО по намерениям по закупке вооружений входят 90 стран.

Первое место в рейтинге по стоимостному объему намерений по закупке вооружений с огромным отрывом от других конкурентов занимает Индия – 95,763 млрд дол (22,7%).

Это феноменальный показатель, который объясняет огромный интерес ведущих мировых поставщиков ВиВТ к индийскому рынку вооружений, емкость которого в ближнесрочной перспективе составит почти четверть от общемирового объема. Столь существенный объем потенциальных программ по импорту вооружений, безусловно, существенно обострит конкуренцию на этом рынке.

Крупнейшим смотром предложений ведущих мировых поставщиков вооружений станет открывающаяся 18 февраля в Бангалоре юбилейная, 10-я Международная авиационно-космическая выставка «Аэро Индия-2015».

В этом году общая площадь выставочной экспозиции составит более 108 тыс. м². По информации организаторов, ожидается участие 393 компаний из 31 страны. Самые масштабные экспозиции будут представлены Индией (164 компании), Францией (50 компаний), США (48 компаний), Великобританией (36 компаний) и Россией (30 компаний).

Основной особенностью индийского рынка является новый принцип закупки вооружений, утвержденный новым правительством во главе с премьер-министром Нарендрой Модой.

Согласно условиям программы «Покупай и делай индийское» (Buy and Make (Indian)), в тендерах могут участвовать только местные компании со своим продуктом или создавшие совместные предприятия (СП) с зарубежными производителями военной техники. Причем доля индийских компонентов в производстве этих СП должна составлять не менее 50%.

В категорию «Покупай и делай индийское» в 2014 году было переведено подавляющее количество проводящихся Министерством обороны Индии международных тендеров на закупку ВиВТ.

В частности, в эту категорию в 2014 году были переведены все тендеры по закупке вертолетной техники, практически все программы по закупке военно-морской техники, бронетанковой техники, большей части техники для Сухопутных войск и большая часть программ по приобретению авиационной техники.

В частности, после более чем 7-летней задержки в реализации тендера по закупке шести ДЭПЛ по проекту 75I, в сентябре 2014 года новое правительство Индии приняло решение построить все подлодки по программе «Покупай и делай индийское». Ранее озвученные планы по строительству первых двух подлодок непосредственно победителем конкурса также отменены, поскольку новая программа предусматривает производство ДЭПЛ только на территории Индии.

В общей сложности в категорию «Покупай и делай индийское» вошло уже несколько десятков программ. Эта политика руководства Индии внесла свои коррективы и в поведение основных поставщиков вооружений на индийский рынок.

В последнее время огромные усилия по вытеснению России с индийского рынка вооружений предпринимают США.

В ходе визита президента США Барака Обамы конце января этого года в Индию были достигнуты договоренности, предусматривающие активизацию двустороннего сотрудничества в военной и ядерной областях, то есть в тех сферах, где лидирующее место на индийском рынке традиционно занимала Россия.

В ходе визита было подписано соглашение о сотрудничестве в военно-технической области. Этот документ, рассчитанный на десять лет, предусматривает создание совместных американо-индийских производств в оборонной сфере.

В ходе визита в Индию президента США Барака Обамы стороны достигли договоренности о реализации четырех совместных проектов в сфере обороны. Кроме того, достигнуто соглашение о проработке вопроса по реализации еще двух совместных наукоемких технологических проектов в перспективе.

Первоначально стороны планируют реализовать четыре пилотных проекта, не требующих сложных технологий. Затем, в соответствии с объявленной ранее двусторонней инициативой DTTI (Defence Trade and Technology Initiative), США намерены расширить уровень технологической кооперации с Индией в сфере высоких технологий.

На первом этапе планируется организовать в Индии производство мини-БЛА RQ-11B «Рейвн»; модульных блоков для сбора информации и разведки, применяемых на самолетах BTA C-130J «Супер Геркулес», а также мобильных гибридных электрогенераторов и средств индивидуальной РХБ защиты.

На следующем этапе Индия сможет принять участие в американском проекте разработки электромагнитной катапульты EMALS для перспективного индийского авианосца, а также в разработке нового реактивного двигателя для легкого боевого самолета «Теджас».

Следует отметить, что в рамках укрепления стратегического сотрудничества с Индией администрация США, по неофициальной информации, разрешила продажу Нью-Дели средневысотных БЛА большой продолжительности полета «Предейтор ХР».

Россия, со своей стороны, не намерена сдавать свои позиции на рынке вооружений Индии и активизирует работу с индийскими партнерами по различным направлениям.

Очередное, 14-е заседание российско-индийской межправительственной комиссии по военно-техническому составилось в Нью-Дели 21 января, в работе которого принял участие министр обороны России генерал армии Сергей Шойгу.

В ходе совместной работы стороны подвели итоги деятельности в военно-технической сфере за прошедший год и определили первоочередные задачи по дальнейшему укреплению и развитию взаимодействия в этой области.

В частности, были обсуждены вопросы продолжения разработки истребителя пятого поколения по программе FGFA, военно-транспортного самолета по проекту МТА, а также их производства с учетом новой инициативы премьер-министра Нарендры Моди – «покупай и делай индийское».

Также были обсуждены предложения, высказанные в ходе визита президента России Владимира Путина в Индию в декабре 2014 (по производству вертолетов марки «Ка» в Индии в рамках инициативы «покупай и делай индийское»).

В рамках официального визита в Индию Сергей Шойгу провел в Нью-Дели переговоры со своим индийским коллегой Манохаром Паррикармом.

Глава российского оборонного ведомства высоко оценил состояние военно-технического сотрудничества между двумя странами, констатируя, что «Россия и Индия вышли на уровень тесной производственной кооперации».

«В перспективе у нас – создание многоцелевого транспортного самолета, истребителя пятого поколения, ряд проектов в военно-морской области», – отметил С.Шойгу.

С.Шойгу подчеркнул, что российско-индийские отношения уже многие десятилетия носят характер стратегического партнерства, они основаны на прочном фундаменте взаимного доверия, взаимопонимания и близости между народами двух стран.

«Это в очередной раз подтвердили итоги декабрьского визита в Индию президента России Владимира Путина и его переговоры с премьер-министром Индии Нарендрой Моди», – заявил руководитель российского военного ведомства.

Он напомнил, что в ходе саммита лидеры двух государств приняли план по укреплению российско-индийского сотрудничества в следующем десятилетии, который, в частности, предусматривает широкое военное и военно-техническое взаимодействие.

С.Шойгу в ходе официального визита в Индию посетил совместное российско-индийское предприятие «БраМос аэроспейс лтд.», где ознакомился с производимой там ракетной техникой.

Диверсификация Индией поставщиков вооружений – это нормальный и объективный процесс. В то же время, следует напомнить, что США активно используют практику введения в одностороннем порядке эмбарго на поставку вооружений в те или иные страны под различными предлогами, если политика той или иной страны на определенном этапе времени не соответствует «критериям» США. Причем зачастую эмбарго вводится против тех стран, в которые США ранее поставляли большое количество вооружений. Это приводит к возникновению больших проблем в обеспечении должной обороноспособности стран, подвергшихся такому эмбарго (яркий пример – Иран и Венесуэла), прежде всего, по причине снижения боеготовности из-за прекращения поставок запчастей, технического обслуживания и ремонта ранее поставленной техники. То есть вся ранее поставленная техника превращается в «ненужное железо». Такая ситуация может возникнуть в любой стране, которая по каким-либо причинам будет признана администрацией США «неблагонадежной» по тем или иным причинам.

В такой деликатной сфере как военно-техническое сотрудничество следует также иметь в виду тот факт, что современные сложнейшие системы вооружения заказчик не может со 100-процентной гарантией проконтролировать на предмет отсутствия технических «закладок», которые в решающий момент могут вывести из строя то или иное оборудование, имеющее ключевое значение для обороноспособности страны.

В 1998 году США объявили эмбарго на экспорт оборонным и авиакосмическим структурам Индии продукции, созданной с использованием высоких технологий и

технологий двойного назначения после начала индийской стороной ядерных испытаний.

Только спустя 13 лет, в конце января 2011 года США приняли решение об исключении нескольких индийских государственных оборонных компаний, включая четыре подразделения Организации оборонных исследований и разработок (DRDO) МО Индии и Индийской организации космических исследований (ISRO) из так называемого «Списка юридических лиц» (Entity List), которым была запрещена продажа высоких технологий и технологий двойного назначения.

В этой связи следует отметить, что опыт СССР и затем России за почти 60-летний период сотрудничества с Индией прошел испытание временем. С полным основанием можно утверждать, что сотрудничество в сфере ВТС России и Индии имеет характер стратегического партнерства.

Индия, в рамках реализации политики диверсификации поставщиков вооружений, действительно, значительно активизировала военно-техническое сотрудничество с США и Францией, которое осуществляется по многим направлениям.

На этом фоне многие эксперты намеренно «выпячивают» проблемные вопросы по ряду программ в сфере ВТС России и Индии. Да, они есть, и «Рособоронэкспорт», а также предприятия, получившие право на самостоятельное ведение ВЭД в области поставки запчастей, сервиса и ремонта, оперативно предпринимают меры по их устранению. Но и в отношениях в сфере ВТС Индии с другими странами также возникают проблемные вопросы. К примеру, с США «зависли» два крупных контракта на поставку ударных и военно-транспортных вертолетов. С Францией сложилась неопределенная ситуация с подписанием контракта на закупку 126 истребителей «Рафаль». Причем Минобороны Индии выбрало компанию «Дассо авиасьон» (Dassault Aviation) победителем тендера уже более трех лет назад.

В начале этого года министр обороны Индии Манохар Паррикар заявил о том, что в случае несговорчивости французской стороны, Нью-Дели может отказаться от «Рафалей» и рассмотреть возможность приобретения новой партии Су-30МКИ.

По оценке ряда экспертов, возможное приобретение Нью-Дели дополнительных истребителей Су-30МКИ вместо французских «Рафаль» выгодно для ВВС Индии по цене, тактико-техническим характеристикам самолета и ряду других причин. Безусловно, при принятии окончательного решения Индия будет учитывать и сложившуюся ситуацию с заморозкой Францией поставок России вертолетоносцев типа «Мистраль», поскольку программа закупки истребителей имеет долгосрочный характер и ее реализация в дальнейшем, как и в случае с «Мистралями» для России, может быть подвержена влиянию политической конъюнктуры.

На текущий момент заключение контракта по «Рафалям» «уперлось» в два барьера: возросшая стоимость проекта и нежелание французской компании «Дассо авиасьон» взять на себя ответственность за качество производства самолетов в Индии компанией «Хиндустан аэронотикс лимитед» (Hindustan Aeronautics Ltd – HAL).

Французская компания заявила, что она поможет HAL придерживаться графика поставок, но не может дать гарантии по качеству производства самолетов, сделанных на производственном объекте, где она не имеет никаких «административных рычагов управления».

Кроме того, стоимость программы с первоначальной суммы в 12 млрд дол (после обнародования результатов тендера) на текущий момент, оценочно,

возросла до 20 млрд дол (по мнению ЦАМТО, предложение по «Рафалю» изначально значительно превышало сумму в 12 млрд дол).

Эту точку зрения ЦАМТО подтвердила недавняя утечка информации из Министерства обороны Индии.

На текущий момент предложение по закупке истребителей «Рафаль» в рамках программы MMRCA «практически мертво», сообщила газета «Бизнес стандарт» со ссылкой на источники в Министерстве обороны Индии.

Причиной провала стало то, что после трех лет переговоров между «Дассо» и контрактным комитетом Минобороны Индии (contract negotiation committee – CNC), индийская сторона пришла к заключению, что объявленная 31 января 2012 года конкурсная ставка при оценке выбора предложения двух финалистов с т.н. «самой низкой стоимостью» (L1) была у «Дассо» на самом деле выше, чем у консорциума «Еврофайтер» (Eurofighter) с истребителем EF-2000 «Тайфун».

Когда комитет CNC получил от «Дассо» проект детализированного коммерческого предложения, выяснилось, что фактическая стоимость «Рафалей» значительно выше, чем предполагалось первоначально. Такую путаницу объясняют, по крайней мере, частично, неопытностью комитета при рассмотрении расчетов по «стоимости жизненного цикла» (life cycle costing – LCC), который был учтен при проведении международного тендера впервые. В результате победителем стал не тот кандидат, который предложил минимальную стоимость проекта в целом в течение 30-40-летнего срока службы, а самую низкую стоимость самой машины.

На прошлой неделе премьер-министр Индии Нарендра Моди демонстративно дистанцировался от переговоров по приобретению «Рафалей», а пресс-служба Минобороны Индии опровергла сообщения о якобы запланированном полете премьера на французском истребителе в ходе проведения авиасалона Aero India 2015 в Бангалоре.

В свою очередь, министр обороны Индии Манохар Паррикар заявил, что «Су-30МКИ является адекватным предложением для удовлетворения потребностей ВВС страны».

Для сравнения:

По данным пресс-службы ОАО «Корпорация «Иркут», в рамках действующих контрактов на заводах корпорации ХАЛ выпускается более 80% истребителей Су-30МКИ, поступающих на вооружение ВВС Индии. Освоенная корпорацией ХАЛ четвертая фаза лицензионного производства предусматривает полный производственный цикл самолета, начиная с обработки сырьевых материалов. Для обеспечения неукоснительного выполнения планов выпуска самолетов ОАО «Корпорация «Иркут» передала корпорации ХАЛ все необходимые технологии и поделилась опытом серийного выпуска истребителей Су-30МК.

В программе производства истребителей Су-30МКИ участвует свыше 150 промышленных предприятий Индии. Высокотехнологичная продукция индийского производства устанавливается на истребители типа Су-30МК, которые ОАО «Корпорация «Иркут» поставляла в третьи страны.

Серьезным успехом корпорации ХАЛ стало освоение с помощью специалистов корпорации «Иркут» капитального ремонта истребителей Су-30МКИ. В настоящее время корпорация ХАЛ является единственным в мире предприятием, осуществляющим эту сложную технологическую операцию. Первый истребитель Су-30МКИ, прошедший капитальный ремонт, был передан ВВС Индии в январе 2015 года. План дальнейшего сотрудничества сторон предусматривает наращивание возможностей по послепродажному обслуживанию самолетов Су-30МКИ в Индии.

Предусматривается, что научные учреждения и промышленные предприятия Индии примут широкое участие в программе модернизации Су-30МКИ, которая существенно повысит боевые возможности самолетов. Конструкторы работают над интеграцией в состав вооружения Су-30МКИ российско-индийской сверхзвуковой крылатой ракеты «Брамос», что существенно повысит боевые возможности этого уникального боевого комплекса.

После подписания в конце 2012 года очередного контракта на поставку Министерству обороны Индии 42 технологических комплектов, общее число заказанных для ВВС Индии самолетов Су-30МКИ превысило 270 ед., при этом на мощностях в Индии будут произведены в общей сложности 222 самолета.

Справочно:

Россия в общем балансе военного импорта Индии

За 8-летний период (2006-2013 гг.) объем идентифицированного военного импорта Индии по всем странам-экспортерам составил, по оценке ЦАМТО, 34,682 млрд дол.

О перспективах закупки вооружений Индии можно судить по тому факту, что за период 2006-2013 гг. сформированный Индией пакет заказов на импорт ПВН (без учета проводящихся крупнейших тендеров) почти в полтора раза превысил объем фактического импорта и составил 49,252 млрд дол.

Первое место в рейтинге крупнейших экспортеров ПВН в Индию в период 2006-2013 гг. занимает Россия – 19,768 млрд дол. Доля России на рынке вооружений Индии по фактическому объему поставок ПВН в 2006-2013 гг. составила около 57%. Портфель заказов, сформированный за тот же период, составляет 23,454 млрд дол (47,62%).

Второе место в рейтинге крупнейших экспортеров ПВН в Индию в период 2006-2013 гг. занимают США – 4,783 млрд дол (13,8%). Сформированный в 2006-2013 гг. портфель заказов – 10,834 млрд дол (22%).

Третье место в рейтинге занимает Израиль – 3,944 млрд дол (11,37%). Портфель заказов – 5,223 млрд дол (10,6%).

Последующие места занимают Великобритания – 2,968 млрд дол (портфель заказов – 1,647 млрд дол), Италия – 921,9 млн дол (портфель заказов – 1,459 млрд дол), Франция – 676,5 млн дол (портфель заказов – 3,796 млрд дол), Германия – 367 млн дол (портфель заказов – 345 млн дол), Украина – 342,8 млн дол (портфель заказов – 821,7 млн дол).

Среди других поставщиков ВиВТ на рынок Индии по итогам 2006-2013 гг. следует отметить Польшу – 272,8 млн дол (портфель заказов – 275 млн дол), Бразилию – 210 млн дол (портфель заказов – также 210 млн дол) и Швейцарию – 174 млн дол (портфель заказов – 523 млн дол).

Поставки вооружений Индии также реализовали Австралия, Нидерланды, Норвегия, ОАЭ, Швеция и ЮАР.

В целом в 2006-2013 гг. Индия импортировала вооружение из 18 стран.

Справочно:

Рейтинг стран по стоимостному объему «переходящих» потенциальных контрактов на ближайшую перспективу

Второе место после Индии по стоимостному объему «переходящих» потенциальных контрактов по закупке вооружений занимает Австралия – 36,639 млрд дол (8,69%). Замыкает тройку лидеров Саудовская Аравия – 24,280 млрд дол (5,76%).

На эти три страны приходится 37,15% от всего объема потенциальных контрактов на импорт вооружений на ближайшую перспективу.

Места с 4 по 10 в рейтинге по «переходящим» потенциальным контрактам на ближайшую перспективу на импорт вооружений занимают Турция – 23,070 млрд

дол (5,47%), Канада – 21,787 млрд дол (5,16%), ОАЭ – 18,060 млрд дол (4,28%), Катар – около 18 млрд дол (4,27%), США – 17,5 млрд дол (4,15%), Польша – 14,077 млрд дол (3,34%) и Япония – 13,710 млрд дол (3,25%).

Первая десятка аккумулировала стоимостной объем «переходящих» потенциальных контрактов на импорт вооружений в ближнесрочной перспективе на сумму 282,886 млрд дол (67,07%).

По стоимостному объему «переходящих» потенциальных контрактов по закупке вооружений на перспективу места во второй десятке распределились следующим образом: Израиль – 7,844 млрд дол, Норвегия – 7,3 млрд дол, Сингапур – 7,209 млрд дол, Тайвань – 6,987 млрд дол, Ирак – 6,502 млрд дол, Южная Корея – 6,345 млрд дол, Нидерланды – 6,135 млрд дол, Финляндия – 6,270 млрд дол, Малайзия – 5,825 млрд дол и Бельгия – около 5 млрд дол.

Вторая десятка аккумулировала стоимостной объем «переходящих» потенциальных контрактов на импорт вооружений в ближнесрочной перспективе на сумму 65,417 млрд дол (15,51%).

В третью десятку входят Китай (4,8 млрд дол), Италия (4,5 млрд дол), Венесуэла (3,9 млрд дол), Бразилия (3,856 млрд дол), Пакистан (3,748 млрд дол), Великобритания (3,460 млрд дол), Дания (3,220 млрд дол), Бахрейн (около 3 млрд дол), Кувейт (около 3 млрд дол) и Колумбия (2,989 млрд дол).

Третья десятка аккумулировала стоимостной объем «переходящих» потенциальных контрактов на импорт вооружений в ближнесрочной перспективе на сумму 36,473 млрд дол (8,65%).

На остальные 60 стран приходится 37,014 млрд дол (8,77%).

Сводная таблица стран-импортеров по «переходящим» потенциальным контрактам на импорт ПВН на ближайшую перспективу по состоянию на конец декабря 2014 года

Сводная таблица стран-импортеров по «переходящим» потенциальным контрактам на импорт ПВН на ближайшую перспективу по состоянию на конец декабря 2014 года (млн дол в текущих ценах)					
Рей- тинг	СТРАНА	Стоимость, млн дол	Рей- тинг	СТРАНА	Стоимость, млн дол
1.	Индия	95763,2	42.	Перу	1314,3
2.	Австралия	36639,0	43.	Ливан	1140,0
3.	Саудовская Аравия	24280,0	44.	Оман	1000,0
4.	Турция	23070,0	45.	Швеция	1000,0
5.	Канада	21787,0	46.	ЕС	1000,0
6.	ОАЭ	18060,0	47.	Хорватия	851,6
7.	Катар	18000,0	48.	Казахстан	800,0
8.	США	17500,0	49.	Тунис	769,0
9.	Польша	14077,0	50.	Ливия	738,0
10.	Япония	13710,0	51.	Греция	708,7
11.	Израиль	7844,0	52.	Уругвай	700,2
12.	Норвегия	7300,0	53.	Германия	650,0
13.	Сингапур	7209,0	54.	Чехия	620,0
14.	Тайвань	6987,0	55.	Словакия	610,0
15.	Ирак	6502,0	56.	Новая Зеландия	600,0
16.	Южная Корея	6345,4	57.	Португалия	600,0
17.	Нидерланды	6135,0	58.	Таиланд	553,0
18.	Финляндия	6270,0	59.	Марокко	500,0
19.	Малайзия	5825,0	60.	Венгрия	495,0
20.	Бельгия	5000,0	61.	Болгария	470,0
21.	Китай	4800,0	62.	Бруней	423,0
22.	Италия	4500,0	63.	Беларусь	400,0
23.	Венесуэла	3900,0	64.	Неизвестный	300,0
24.	Бразилия	3856,0	65.	Швейцария	280,0
25.	Пакистан	3748,0	66.	Монголия	240,0
26.	Великобритания	3460,0	67.	Иордания	225,0

Сводная таблица стран-импортеров по «переходящим» потенциальным контрактам на импорт ПВН на ближайшую перспективу по состоянию на конец декабря 2014 года (млн дол в текущих ценах)					
Рей- тинг	СТРАНА	Стоимость, млн дол	Рей- тинг	СТРАНА	Стоимость, млн дол
27.	Дания	3220,0	68.	Кения	205,0
28.	Бахрейн	3000,0	69.	Ангола	200,0
29.	Кувейт	3000,0	70.	Парагвай	172,0
30.	Колумбия	2988,9	71.	Литва	120,0
31.	Индонезия	2665,0	72.	Ботсвана	100,0
32.	Филиппины	2300,2	73.	Эквадор	80,0
33.	Алжир	1800,0	74.	Сенегал	53,0
34.	Мексика	1718,3	75.	Сербия	35,0
35.	Франция	1600,0	76.	Гондурас	35,0
36.	Аргентина	1545,0	77.	Габон	33,0
37.	Россия	1505,0	78.	Боливия	30,0
38.	Египет	1500,0	79.	Гватемала	18,8
39.	Чили	1485,0	80.	Суринам	15,0
40.	Вьетнам	1460,0	90.	Тринидад и Тобаго	10,0
41.	Азербайджан	1340,0		Итого:	421789,5

Наиболее крупные текущие тендеры по закупке ПВН Индии, решения по которым не были приняты в 2014 году

Наиболее крупные текущие тендеры по закупке ПВН Индии, решения по которым не были приняты в 2014 году (млн дол, в текущих ценах)								
Импортёр	Вид ВиВТ	ВиВТ	Кол. заказов	Год заказа	Кол. постав.	Год постав.	Сумма заказа	Примечание
Индия	БМП	Тендер	2600	2014	200** 400** 400** 400** 400** 400** 400**	2021 2022 2023 2024 2025 2026 2027	12000*	Лицензионное производство
Индия	БТР	Тендер	500	2013	100** 100** 100** 100** 100**	2016 2017 2018 2019 2020	1000*	Лицензионное производство 400 ед.
Индия	CAO	Тендер	100	2014	30** 30** 40**	2017 2018 2019	700*	Лицензионная сборка
Индия	CAO	Тендер	814	2014	94** 120** 120** 120** 120** 120** 120**	2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024	2550	Лицензионное производство, 155-мм колесные CAO
Индия	Орудие ПА	Тендер	145	2014	45** 50** 50**	2018 2019 2020	600*	
Индия	Орудие ПА	Тендер	1580	2014	158* 158* 158* 158* 158* 158* 158* 158* 158* 158*	2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023 2024 2025 2026	2000*	Лицензионное производство 1180 ед.
Индия	Самолет БПА	Тендер	9	2013	4** 5**	2015 2016	300*	Для Береговой охраны
Индия	Самолет БПА	Тендер	9	2013	3** 3** 3**	2016 2017 2018	1000*	

Наиболее крупные текущие тендеры по закупке ПВН Индии, решения по которым не были приняты в 2014 году
(млн дол, в текущих ценах)

Импортер	Вид ВиВТ	ВиВТ	Кол. заказано	Год заказа	Кол. постав.	Год постав.	Сумма заказа	Примечание
Индия	Самолет РЭБ	Тендер	9	2013	3** 3** 3**	2016 2017 2018	200	2 самолета РЭР
Индия	Самолет ВТА	Тендер	6	2014	2** 2** 2**	2020 2021 2022	600*	В качестве платформ для систем ДРЛО AWACS India
Индия	Вертолет противолодочный	Тендер	56	2013	7** 7** 7** 7** 7** 7** 7**	2016 2017 2018 2019 2020 2021 2022 2023	1000	
Индия	Вертолет противолодочный	Тендер	75	2013	15** 15** 15** 15** 15**	2017 2018 2019 2020 2021	4000*	Опцион на 45 ед.
Индия	Вертолет многоцелевой	Тендер	14	2014	7** 7**	2017 2018	400*	Для Береговой охраны
Индия	ПУ ЗУР	Тендер	120	2014	40** 40** 40**	2018 2019 2020	2000	Проект SR-SAM, 30 комплексов
Индия	ПУ ЗУР	Тендер	138	2014	18** 30** 30** 30** 30**	2018 2019 2020 2021 2022	1500*	Лицензионное производство
Индия	ПУ ЗУР	Тендер	54	2014	18** 18** 18**	2018 2019 2020	1600	Лицензионное производство
Индия	ПЗРК	Тендер	5175	2013	1300** 1260** 1300** 1615**	2017 2018 2019 2020	1280	Лицензионная сборка 1260 ед., лицензионное производство 1615 ед.
Индия	ЗАУ	Тендер	430	2014	30** 100** 100** 100** 100**	2017 2018 2019 2020 2021	400	Лицензионное производство
Индия	РЛС ПВО	Тендер	6	2012	2** 2** 2**	2015 2016 2017	400	Для установки на азэростаты
Индия	Подводная лодка	Тендер	6	2013	1** 1** 1** 1** 1** 1**	2019 2020 2021 2022 2023 2024	7900	Лицензионная постройка
Индия	Корвет	Тендер	16	2014	4** 4** 4** 4**	2020 2021 2022 2023	2250	Лицензионная постройка, корабли прибрежной зоны с противолодочным вооружением (ASW – Anti-Submarine Warfare)
Индия	Танко-десантный корабль	Тендер	4	2014	1** 1** 1** 1**	2020 2022 2024 2026	4160	Лицензионная постройка
Индия	Корабль обеспечения	Тендер	5	2013	1** 2** 2**	2017 2018 2019	500*	Топливозаправочное судно
Индия	Корабль обеспечения	Тендер	5	2014	1** 2** 2**	2018 2019 2020	500*	FSS (Fleet Support Ships)

* Модернизации в графе «количество заказано»; Оценочные данные в графе «стоимость»

** Оценочные данные в графе «поставки»